

تحلیل ساختار زنجیره ارزش صنایع دستی در توسعه گردشگری روستایی در سال ۱۳۹۹ (مطالعه موردی: روستای متکازین استان مازندران)

تاریخ دریافت: ۱۴۰۰/۰۱/۲۵
تاریخ پذیرش: ۱۴۰۰/۰۳/۰۳
کد مقاله: ۵۸۳۰۳

عاطفه شعبانی^۱، حمیدرضا محمدی^۲،
مسعود مهدوی حاجی‌لویی^۳

چکیده

زنجیره ارزش صنایع دستی، یک سیستم اقتصادی شامل مجموعه‌ای از فعالیں و فعالیت‌های تجاری است که کسب و کار آن‌ها در امتداد یکدیگر، موجب تکامل و تجارت محصول، از تولید کنندگان ابتدایی به مصرف کنندگان نهایی می‌شود و برای هر یک از فضای شبكه، ارزش اقتصادی خلق می‌کند. از طرفی، صنعت گردشگری نیز به عنوان نزدیکترین صنعت به صنایع دستی است که می‌تواند در جهت ایجاد و گسترش بازار صنایع دستی، نقش حیاتی ایفا کند. زیرا که خرید سوغات از مهمترین و محبوب‌ترین فعالیت‌های گردشگران محسوب می‌شود و حدود ۳۳٪ کل زمان سفر، صرف خرید کردن شده و از طرف دیگر، سوغات به شکل صنایع دستی، بسیار مورد علاقه گردشگران، به خصوص گردشگران با سطح درآمد بالا است. هدف این پژوهش ایجاد موقعیت‌ها و فرصت‌هایی برای مردم محلی و قادر ساختن آن‌ها به مشارکت در بخش گردشگری و کمک به تولید کنندگان محلی در فراهم آوردن کالاهای و خدمات لازم و کاهش مقادیر واردات آن محصولات می‌باشد. این تحقیق کاربردی، ساختار زنجیره ارزش صنایع دستی را در روستای متکازین با روشن اسنادی و میدانی در سال ۱۳۹۹ تحلیل نموده است. پردازش و تحلیل اطلاعات با استفاده از نرم‌افزارهای Smart PLS و SPSS V.23 صورت گرفت. این مطالعه مجموعاً در ۴ بخش کلی؛ ۱- تهییه پرسشنامه تعیین زنجیره ارزش صنایع دستی بر گردشگری روستایی. ۲- تکمیل پرسشنامه توسط خبرگان (اساتید، کارشناسان سازمان‌های مرتبط، صنعتگران). ۳- تحلیل و آنالیز داده‌ها و ۴- شناسایی موثرترین عوامل بر توسعه گردشگری روستایی؛ انجام شد. فرضیه تأثیر زنجیره ارزش صنایع دستی در توسعه گردشگری روستایی با ضریب رگرسیون ۰،۷۴۹ تائید گردید. نتایج نشان می‌دهد دو فعال این زنجیره یعنی تولید کننده و تسهیلگر دولتی بالاترین تأثیر مستقیم و مثبت را در توسعه گردشگری روستایی داشته و دو فعالیت تأمین مواد اولیه و تکمیل (بسته بندی) اثرات منفی و معکوس بر توسعه اقتصاد گردشگری داشته است. طبق نتایج، ضریب تأثیر دو سطح فعالیعن عده فروش و خرده فروش مقدار اندک و کم ارزشی بوده که در واقعیت نیز حضور فیزیکی بازارگانان و فروشگاه‌های فیزیکی و مجازی، بازارچه‌های دائمی و محلی و شبکه‌های توزیع و پخش در منطقه کمرنگ می‌باشند و فروش این محصولات محدود به نمایشگاه‌های فصلی و سفارشات جزئی بوده است و لزوم بهره‌گیری از فناوری‌های نوین و تجارت الکترونیک جهت توسعه بازار مشهود و ضروری است.

واژگان کلیدی: زنجیره ارزش، صنایع دستی، گردشگری، توریست، مناطق روستایی، مازندران

۱- دانشجوی دکترا جغرافیا و برنامه ریزی روستایی، گرایش آمایش محیطی، دانشگاه علوم و تحقیقات تهران، تهران، ایران.
mortazavi336@gmail.com

۲- دانشیار، گروه جغرافیای سیاسی، دانشکده علوم زمین، دانشگاه شهید بهشتی، تهران، ایران.

۳- استاد، گروه جغرافیا، دانشکده جغرافیا، دانشگاه تهران، تهران، ایران.

۱- مقدمه

یکی از بخش های مهم کارآفرینی که کشور ما برای توسعه آن پتانسیل بالقوه ای دارد، صنایع دستی است که می تواند تاثیر عمده ای بر اقتصاد ملی از طریق کسب درآمد ارز خارجی، ایجاد اشتغال و رشد اقتصادی پایدار داشته باشد. صنایع دستی به مجموعه ای از هنر- صنعت ها اطلاق می شود که به طور عمده با استفاده از مواد اولیه بومی و انجام قسمتی از مراحل اساسی تولید به کمک دست و ابزار دستی ساخته می شود که در هر واحد آن ذوق هنری و خلاقیت فکری صنعتگر سازنده به نحوی تجلی یافته و همین عامل، وجه تمایز اصلی اینگونه محصولات از مصنوعات مشابه ماشینی و کارخانه ای است. دایره المعارف بریتانیکا صنایع دستی را به طور خلاصه و ضمنی اینگونه تعریف می کند: "به آن گروه از صنایع گفته می شود که مهارت، ذوق و بینش انسان در تولید آن نقش اساسی دارد" (Yavari and NoorMah, 2005).

صنایع دستی کشور ایران، به لحاظ تنوع، در رأس همه کشورهای جهان قرار دارد (Yavari, 2011). ازین رو، اغلب کشورهای در حال توسعه و همچنین توسعه یافته به عنوان یکی از بخش های مهم اقتصادی و فرهنگی، توجه ویژه ای دارند (Dahdahjani, 2019). صنایع دستی بازگوکننده خصوصیات تاریخی، اجتماعی و فرهنگی یک منطقه است و می تواند در شناساندن هنر اصیل و بومی و فرهنگ، تأثیر بسزایی داشته باشد (Yavari, 2011)؛ و نیز مزیتی ارزشمند و کارآمد در مبارزه با معضلات اجتماعی و دستیابی به توسعه اقتصادی است؛ بهویژه در شرایطی که بیش از گذشته بالا بردن سطح اشتغال، افزایش درآمد سرانه، ارتقای سطح تولید ملی و توسعه صادرات از نیازهای ملموس کشور است؛ بنابراین می تواند برای کشور، نویددهنده کاهش بیکاری، جلوگیری از مهاجرت به شهرها، ایجاد و افزایش درآمد و بهبود وضعیت زندگی کشور باشد (Hemmati, 2014).

زنجیره ارزش صنایع دستی توسط مرکز تجارت جهانی به صورت یک سیستم اقتصادی تعریف می گردد که اولاً مجموعه ای از فعالیت های تجاری مرتبط با یک محصول خاص از مرحله تولید اولیه، تغییر و بازاریابی تا فروش نهایی به مصرف کننده است و ثانیاً مجموعه ای از موسسات که کسب و کار آن ها در این سیستم به صورت مجموعه ای از معاملات تجاری است که طی آن، محصول از تولیدکنندگان ابتدایی به مصرف کنندگان نهایی می رسد. در این فرآیند، فعالیت های مکمل به صورت زنجیره ای متواالی از موسسات تأمین کننده، تولیدکننده، پردازشگر، و توزیع کننده و بازرگان با خلق ارزش برای محصول، موجب تکامل صنایع دستی از مرحله مواد اولیه به مرحله فروش می شود و در هر مرحله برای تعدادی از فعالین و کسب و کارها ارزش اقتصادی ایجاد می کند (Low, 2000; Normann and Ramirez, 1993).

بسیاری از مدیران می پندارند ویژگی های ارائه شده به مشتری است که در کارزار رقابتی بازار، پیروزی را به ارمغان می آورد. غافل از اینکه، در میانه بازار، این برندهای تجاری هستند که هماورده می طلبند، نه محصول و خدمات. صنایع دستی نیز برای موفقیت در بازار نیازمند نوعی برندسازی است تا از طریق ایجاد راهبردهای رقابتی، جایگاه اقتصادی صنایع دستی را ارتقاء دهد. پژوهش ها نشان می دهد که ناآشنایی گردشگران با صنایع دستی از چالش های توسعه گردشگری مناطقی است که صنایع دستی و هنری چشمگیری دارد (Bendixen et al., 2004; John, 2014). صنعت گردشگری به عنوان نزدیکترین صنعت به صنایع دستی است که می تواند در جهت ایجاد و گسترش بازار صنایع دستی، نقش حیاتی ایفا کند. زیرا که خرید سوغات از مهمترین و محبوبترین فعالیت های گردشگران محسوب می شود و حدود ۳۳٪ کل زمان سفر، صرف خرید کردن می شود و از طرف دیگر، سوغات به شکل صنایع دستی، بسیار مورد علاقه گردشگران، به خصوص گردشگران با سطح درآمد بالا است (Roostika et al., 2015).

امروزه صنعت گردشگری به عنوان صنعتی پویا، دارای ویژگی های باز و منحصر به فرد، بخش مهمی از فعالیت های اقتصادی و تولیدی کشورهای توسعه یافته را به خود اختصاص داده است (Commission, 2007). امروزه این صنعت جزو سه صنعت بزرگ دنیا است و درآمد حاصل از آن، مبالغ هنگفتی نسبیت کشورها می کند و به همین دلیل امروزه این صنعت، مورد توجه مدیران دولتی و نیز بخش های خصوصی است. صنعت گردشگری علاوه بر ایجاد اشتغال و کسب درآمد، دارای تاثیرات مهم اجتماعی، فرهنگی و زیست محیطی است (Rahmatnia et al., 2013). با گسترش گردشگری روستایی، می توان تمام امکانات رفاهی اعم از آب، برق، گاز، تلفن، تفرجگاه ها، امکانات آموزشی و نیز ایجاد راه های ارتباطی و رفت و آمدی در آن روستا و روستاهای مجاور را گسترش داد و از محرومیت روستاهای کاست (Mahdian Brujeni and Ahmadvand, 2012). بنابراین با توجه به موارد فوق و نیز تحقق عدالت فضایی^۱، کشورهای پیشرو در صنعت گردشگری اقدام به سرمایه گذاری در این حوزه نموده و گوی سبقت را از هم می ریابند (Deller, 2010).

توسعه گردشگری در هر کشوری نیازمند سرمایه گذاری است و بدون سرمایه گذاری در طرح های زیربنایی و روبنایی، نمی توان انتظار توسعه گردشگری را داشت. برای تحقق این مهم، امروزه بسیاری از کشورهای جهان، اقدام به شناخت و اولویت بندی نیازهای گردشگری خود نموده و متناسب با این نیازها و همچنین خواسته های گردشگران، سرمایه گذاری می کنند

(HasanNejad and HakimDust, 2014). این امر به ویژه در مبحث توسعه گردشگری مناطق روستایی حائز اهمیت است؛ به طوریکه بین کمیت و کیفیت زیرساخت ها و میزان گردشگران وارد شده به یک منطقه، ارتباط قوی وجود دارد و صرف وجود جاذبه‌های گردشگری برای ورود گردشگران به یک منطقه، کافی نیست (Mousavi et al., 2019).

بنابر آمار بانک جهانی، در سال ۲۰۰۰، تعداد گردشگران در سرتاسر جهان بالغ بر ۷۰۱ میلیون نفر بوده و از این جریان گردشگری، مبلغی حدود ۴۷۵ میلیارد دلار به طور مستقیم وارد چرخه اقتصاد جهان شده است. برخی منابع، درآمد گردشگری را در سال های ۲۰۱۰ و ۲۰۲۰ به ترتیب ۱۵۵۰ و ۲۰۰۰ میلیارد دلار برآورد کرده‌اند (Rezaei et al., 2018b). همچنین سازمان جهانی گردشگری تعداد گردشگران بین المللی در سال ۲۰۲۰ را ۱/۶ میلیارد نفر و درآمد حاصل از آن را بیش از ۲ تریلیون دلار در سراسر جهان محاسبه کرده است (Ghadiri Masoum et al., 2016). در این میان ایران از لحاظ دارا بودن اینیه و آثار تاریخی جزء ۹ کشور نخست دنیا و از لحاظ جاذبه‌های اکوتوریستی در میان ۱۰ کشور برتر دنیا قرار دارد. این در حالی است که باید متناسب با این قابلیت ها از درآمد ۴۰۰ میلیارد دلاری توریسم بهره ببرد و سهم آن حداقل ۵٪ این میزان درآمد باشد. اما درآمد ایران نه تنها این میزان نیست، بلکه درآمد سرانه ایران بسیار پایین تر و کمتر از ۰/۰۵٪ سهم توزیع است و در میان کشورهای دنیا، در رتبه ۹۲ قرار دارد (Rezaei et al., 2018a).

البته گفتشی است محیط رقابتی صنعت، بنگاه‌های فعال در زمینه گردشگری را وامی دارد که به دنبال روش‌های جدید برای بهبود مزایای رقابتی خود باشند. مدیریت زنجیره تأمین گردشگری اثربخش، یکی از راهبردهایی است که بنگاه‌های فعال در زمینه گردشگری برای افزایش مزیت رقابتی خود از آن بهره می‌برند (Zhang et al., 2009). زنجیره تأمین، شبکه‌ای از زیرساخت هاست و وظایفی از جمله خرید مواد اولیه و فرآوری و تبدیل آن‌ها به محصولاتی واسطه‌ای و نهایی و درنهایت توزیع مواد یا محصولات نهایی بین مشتریان دارد؛ بنابراین این زنجیره، هم در سازمان‌های تولیدی موجود است و هم در سازمان‌های خدمتی؛ براین اساس با توجه به پیچیدگی و حساس بودن فرایند این زنجیره، مدیریت در زنجیره تأمین بسیار حساس است و تمامی فعالیت‌های زنجیره تأمین را هماهنگ می‌کند (Ziaee et al., 2017).

به طور کلی زنجیره تأمین گردشگری، شبکه‌ای از سازمان‌های فعال در زمینه گردشگری تعریف می‌شود که دامنه‌ای از فعالیت‌های مختلف، از پشتیبانی کالاهای خدمات مختلف گردشگری (همچون خدمات هوایی و اقامت) تا توزیع و بازاریابی محصول نهایی مربوط به گردشگری در یک مقصد خاص را انجام می‌دهند و شامل دامنه‌ای گستردگی از مشارکت‌کنندگان در هر دو بخش خصوصی و دولتی است (Zhang et al., 2009). به بیان دیگر، زنجیره تأمین گردشگری، شامل تأمین‌کنندگان همه کالاهای خدمتی است که در زمینه تحويل محصولات مربوط به گردشگران فعالیت می‌کنند؛ بنابراین تعاملات (همکاری و رقابت) میان بنگاه‌ها در یک زنجیره تأمین گردشگری و بین چندین زنجیره تأمین گردشگری، حاکی از آن است که سازمان‌های فعال در زمینه گردشگری، دیگر نهادهایی مستقل نیستند، بلکه بخشی از یک زنجیره تأمین‌اند (Yang et al., 2009).

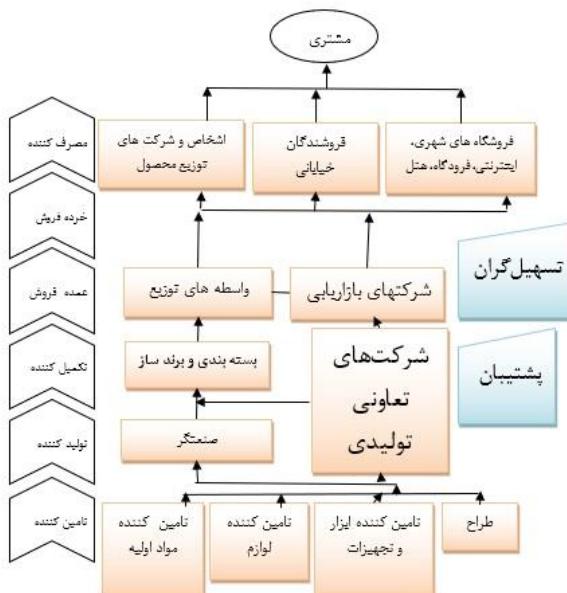
مرکز تجارت جهانی یک برنامه کاهش فقر هدایت شده توسط صادرات را در سال ۲۰۰۲ به عنوان ابزار و وسیله‌ای برای رسیدن به اهداف توسعه هزاره آغاز نموده است، که به طور خاص در راستای کاهش فقر و گرسنگی تا سال ۲۰۱۵ خواهد بود. هدف این برنامه کمک به تولید کنندگان کم‌درآمد در کشورهای درحال توسعه برای دسترسی به بازارهای تجاری و شرکت کردن در تجارت جهانی و بدین ترتیب بهبود وضعیت اقتصادی و اجتماعی درآمد خود، علی‌الخصوص از طریق نقش داشتن در زنجیره تأمین صادرات می‌باشد. ۲۲ پروژه در ۲۰ کشور و در سه زمینه و بخش اصلی (کشاورزی، صنایع دستی و منسوجات، گردشگری) انجام شده است. اخیراً این طرح در برزیل، کلمبیا، موزامبیک، فیلیپین و سنگال اجرا شده است. برنامه این طرح برای مردم کم‌درآمد، بهره‌گیری از گردشگری از طریق تولید و فروش صنایع دستی است که یکی از زنجیره‌های اصلی در گردشگری می‌باشد. در حقیقت، تولید صنایع دستی و فروش آن به گردشگران یکی از منابع اصلی درآمد بخش گردشگری در کشورهای درحال توسعه و صدور فرهنگ بومی آن می‌باشد (The International Trade center, 2010).

مازندران یکی از استان‌های شمالی کشور است که یکی از مواهی‌های آن، پوشش گیاهی متنوع شامل گیاهان ساحلی، جلگه‌ای، جنگلی، کوهستانی است. از این‌رو، میزان تعداد زیادی از گردشگران و مسافران بوده و در عین حال، مواد اولیه بسیاری از رشته‌های صنایع دستی در طبیعت، دردسترس صنعتگران و هنرمندان قرار دارد و به همین دلیل، صاحب طیف متنوعی از صنایع دستی می‌باشد (Ebrahimi Dehkordi, 2019; Taherpourmansour and Salehi, 2020). اگرچه ارتباط گردشگری طرفدار قشر کم‌درآمد با تولید صنایع دستی محلی، موقعیت‌های خوبی را برای مردم کم‌درآمد فراهم می‌آورد، اما هنوز هم در بسیاری از کشورهای درحال توسعه، بازارهای صنایع دستی مملو از محصولات وارداتی می‌باشند که به خاطر تنوع کم، کیفیت و نوآوری محدود، محصولاتشان برای توریست‌ها نامیدکننده می‌باشند. این موضوع در کشور ما نیز بهوضوح قابل مشاهده است و صنایع دستی ایران با وجود پشتونه فرهنگی دیرینه و اصالت و هویت و تنوع خود، منزلت و جایگاه خود را از دست داده و بازارهای خود را به محصولات وارداتی سپرده و در برخی موارد در حال فراموشی است. بنابراین، هدف این پژوهش ایجاد موقعیت‌ها و

فرصت‌هایی برای مردم محلی و قادر ساختن آن‌ها به مشارکت در بخش گردشگری و کمک به تولید کنندگان محلی در فراهم آوردن کالاها و خدمات لازم و کاهش مقادیر واردات آن محصولات می‌باشد.

۲-مبانی نظری

فرضیه اصلی در این تحقیق عبارت است از: زنجیره ارزش صنایع دستی در توسعه گردشگری روستایی متکاریان استان مازندران نقش داشته است. سطوح مختلف و زنجیره کسب و کارهای مکمل صنایع دستی توسط سازمان تجارت جهانی در شکل ۱ تعریف و ترسیم شده است (The International Trade center, 2010).



شکل ۱: زنجیره ارزش صنایع دستی

این سیستم اقتصادی بر پایه استراتژی منطقه برنامه‌ریزی شده و اصول مشترکی توسط مجریان و شبکه فروش آن دنبال می‌شود که نقطه اشتراک این زنجیره ارزش بهشمار می‌رود. هدف‌گذاری این زنجیره، خلق ارزش فرهنگی برای مشتری به موازات خلق ارزش اقتصادی برای موسسات فعال در شبکه تولید تا فروش است. کل ارزش اقتصادی ایجاد شده در یک زنجیره، عبارت از قیمت فروش نهایی محصولات ضریب‌ر مقادیر فروخته شده می‌باشد. معمولاً در هر سطح از زنجیره ارزش، برای گرداننده‌ها در زنجیره ارزش یا برای فراهم آورنده‌گان خدمات خارج از زنجیره، ارزش اقتصادی ایجاد می‌شود. این ارزش برآیند هزینه‌ها و منافع است و شامل دستمزدها، افت قیمت، دیگر موارد می‌باشد (Low, 2000; Normann and Ramirez, 1993).

برنامه‌ریزی این سیستم اقتصادی مدل‌های تجاری جامع و گسترش‌های را به وجود می‌آورد که بستر مشارکت سهامداران و ایفادی نقش مردم محلی و بومی، و شمول مردم محلی بیشتر در زنجیره تولید و فراهم آوردن کالاهای صنایع دستی و بخش‌های مربوط به گردشگری را افزایش می‌دهد. همچنین این برنامه ضمن ظرفیت‌سازی برای فعالیت‌های متنوع و مکمل و زنجیره‌وار، برای مردم بومی و بازرگانان و فعالان غیربومی ارتباطات افقی و عمودی اثربخشی ایجاد نموده و دسترسی به بازارها را تسهیل می‌سازد. این ارتباطات افقی در سطوح مختلف، فضای فعالیت مکمل برای تعداد زیادی از کسب و کارها را به وجود می‌آورد، به طوریکه خلا هر یک، بازدهی کل زنجیره را کاهش داده و با کاهش کیفیت، تنوع، کاربرد و حجم فروش ارزش افزوده کمتری برای شبکه ایجاد خواهد نمود. به طور مثال، ارتباطات افقی در سطح اول زنجیره ارزش شامل تأمین کنندگان عبارت است از: تحقیقات بازار، پژوهش هنر و نقوش بومی، طراحی صنعتی محصول، تأمین مواد اولیه، فرآوری و آماده‌سازی مواد اولیه، رنگرزی و... در حالیکه در کشور ما، بیشتر رشته‌های صنایع دستی از هم‌افزایی این کسب و کارهای مکمل، بی‌بهره هستند. تاثیر ارتباطات عمودی کسب و کارها در سطوح مختلف، به مراتب اهمیت بیشتری داشته و خلاً هر یک از فعالیت‌های تأمین مواد اولیه، تجهیز و تولید، تکمیل و سیسته بندی، عمده‌فروشی و خرده‌فروشی، حلقة ارتباط شبکه را با مشتری، دچار اختلال یا قطع خواهد نمود. عملکرد فعالین و فعالیت‌های مکمل در سطوح مختلف زنجیره ارزش در جدول ۱ شرح داده شده است (The International Trade center, 2010).

جدول ۱: عملکرد فعالین و فعالیت های مکمل در سطوح مختلف زنجیره ارزش صنایع دستی

فعالیت ها و فعالین	عملکرد
تامین مواد اولیه	مواد اولیه محلی و منحصر بفرد درجه بندی مواد اولیه و تکنولوژی و تجهیزات نقوش بومی منحصر بفرد طراحی نوین بر اساس تحقیقات بازار کاربردی سازی محصولات فرآوری، رنگریزی و... آماده سازی مواد اولیه
تولید کننده	دسترسی مناسب به مواد اولیه فرهنگ غنی و تنوع در تولید بسیار قوی و صنعتگران ماهر و با انگیزه طیف گسترده ای از تولید سنتی مهارت‌های حاصل از دانش بومی هزینه های مناسب تولید دسترسی مناسب به اعتبارات و تسهیلات کم بهره برآورد مناسب و تقلیل هزینه های جانبی کارگاه : انرژی و... دستمزد مناسب و رقابتی
تمکیل کننده	فینیشینگ و اصلاح و تکمیل محصول بسته بندی مناسب و مرغوب ارتقای ارزش فرهنگی محصول با الصاق شناسنامه اثر قیمت مناسب بسته بندی
عمده فروشی	شیوه های عادلانه تجارت قیمت گذاری پلکانی شبکه درجه بندی افزایش تقاضا در بازارهای ملی و بین المللی چتر قوی سازمانها در شبکه توزیع توزیع و بازاریابی مناسب برندسازی و تبلیغات حجم سرمایه گذاری بالا
خرده فروشی	روابط عمومی بالا افزایش جذابیت محصول با ارائه توضیحات و افلام تبلیغاتی روشهای ارتقاء فروش و مشوشهای مشتری بهره گیری از فرصتهای تکنولوژی اطلاعات دریافت بازخورد مشتری و انعکاس به تولید قیمت رقابتی گارانتی و ضمانت کیفیت
صرف کننده	افزایش ادراک مشتریان در کشورهای توسعه یافته انتشار اطلاعات هنری و تخصصی محصولات بازارهای نوظهور در امریکا و اروپا افزایش جریان گردشگری و توسعه بازار افزایش درخواست کالا

منبع: سازمان تجارت جهانی

فضایی که فعالیت این کسب و کارهای مکمل را هموار و تسريع می کند، توسط تسهیلگران دولتی و پشتیبان فراهم می شود که پشتیبان با دانش و سرمایه خود و سازمان های دولتی، با ابزار حقوقی و قوانین و سیاست ها می توانند این فضای کسب و کار را توسعه و بهبود بخشنند. وظایف و عملکرد تسهیلگری دولتی در جدول ۲ درج گردیده است (The International Trade center, 2010)

جدول ۲: عملکرد تسهیلگری دولت به عنوان عامل خارجی موثر بر زنجیره ارزش صنایع دستی

تسهیلگر دولتی	تمامیت و حفظ میراث تاریخی مدیریت صنعت یکپارچه و ساختار منسجم تولید توانمند سازی زنان، جوانان، معلولان آموزش های مقدماتی و تخصصی رایگان اطلاعات کافی از روند صادرات، فرصت ها، قیمت ها
---------------	--

سیاست گذاری آسان دریافت اعتبارات مالی برای سطوح مختلف افراد زنجیره ارزش
حمایت از طرحهای نو و فناوریهای نوین
حمایت از تحقیقات بازارهای جدید و تسهیل صادرات
حمایت از نوآوریهای کاربردی در طراحی و ساخت تجهیزات تولید

منبع: سازمان تجارت جهانی

یکی از برجسته‌ترین وظایف تسهیلگر دولتی، حمایت از تحقیقات بازار است که در اولین سطح شبکه، فعالیت طراحی و تامین مواد اولیه را مشخص می‌کند و نقش کلیدی در کل زنجیره ایفا نموده و بازدهی فعالیت کل زنجیره را تحت الشاعر قرار می‌دهد. تحقیقات بازار می‌تواند دائمه مشتری را شناسایی و برنامه تولید را مشخص و طراحی طبق دائمه مشتری، بازارهای جدید را توسعه دهد. دانشمندان پیشرو گردشگری روسایی را یک فرهنگ عامیانه یا فولکلور در جوامع روسایی زنده و بکر که متمایز از بستر فرهنگی همگون مناطق شهری، حفظ شده و با تداوم در طول زمان و مکان شکل گرفته است، به تصویر کشیده شده‌اند (Redfield, 1941). از آنجا که صنعت گردشگری بر پایه اقتصاد تجربه شکل گرفته است، تجارب بازدید گردشگران روسایی از سایت‌ها و همچنین ارتباط با روساییان موجب درگیری عاطفی آنها با سبک زندگی و بوم روستا گردیده و گردشگر در این همزیستی نوع خاصی از ارتباط انسان با محیط طبیعی و تاریخی و هنر که منحصر به این روستا است را کشف و درک می‌کند. بازدید کنندگان تمایل دارند شیاهت‌های بین خانه‌های بومی موجود با معماری گذشته را ارزیابی کنند و هماهنگی بین طبیعت و فرهنگ آنها را به عنوان نمادهای بکر گذشته در چشم انداز روستا درک کنند (Urry and Larsen, 2011).

گردشگری در طول قرن بیستم، توسط باستان شناسانی که ویرانه‌های میراث فرهنگی را از طریق کاوش و بازسازی شهرهای باستانی معرفی کردند، اختراع شد. همزمان، آنها روایتی از فرهنگ باستانی را از طریق انتشار محصولات دوگانه ویرانه‌های باستانی و فرهنگ باستانی که گردشگری را به این منطقه جذب می‌کرد، به دنیا آوردند. متعاقباً، طیف دیگری از بازیگران در این تولید مشارکت داشتند: باستان شناسان در کاوش‌های خود فرهنگ باستانی را می‌خوانند و می‌نویسند و مرمت کردن، راهنمایان تور، به نوبه خود، باستان شناسی را به صورت متن، کتاب و نیز منطقه باستانی می‌خوانند، و متن آنها را می‌نویسند و متون، یعنی فرهنگ باستانی را در تجربه تور خلاق می‌کنند. گردشگر شانه به شانه راهنمایان تور فرهنگ باستانی را همانطور که بود می‌خواند و می‌نویسد. گردشگر، اگر غرق نشود، قبل‌با، نشانه‌های فرهنگ باستانی از طریق تبلیغات و همراه باسته‌های تور با آن آشنا شده است. افق مطالعه ادبیات سفر و اوقات فراغت، توسط مروجین چند ملیتی گسترشده و گردشگری بريا شده است. در مقصد، راهنمایان تور و گردشگر کتابهای راهنمایان را می‌خوانند و همه به منظور درک فرهنگ باستانی است که توسط این ایزار در اندازه واقعی خود شبیه سازی شده و توسط فروشنده‌گان نشان داده می‌شود. سپس نوبت پاسخ صنعتگران است و از آنجا که در امضای آنها سیگنال و متن فرهنگ باستانی است، اسکال و نقوش صنایع دستی از طریق امضای آن چند برابر می‌تواند فرهنگ بومی را به گردشگر نشان دهد (Castañeda, 1998)، براساس این تحلیل، دیدگاه مشترک فرهنگ باستانی به طور مداوم و از طریق اقدامات باستان شناسان، مروجین، گردشگران، راهنمایان تور، صنعتگران و فروشنده‌گان تولیدات صنایع دستی تولید می‌شود و توسط جهانگردی مصرف می‌شود (Medina, 2003).

علاوه بر صادرات محتوای فرهنگی، تولید صنایع دستی یک بخش مهم از اقتصاد و اشتغال در گردشگری محسوب می‌شود و کشاورزان از طریق تولید صنایع دستی به صورت کسب و کار خانوادگی درآمد کسب می‌کنند و برای صنعتگران مناطق شهری تولید صنایع دستی یک گزینه در شرایطی است که موقعیت‌های شغلی کم و اندک می‌باشند. در برخی کشورها مانند ویتنام، گزارش شده است که درآمد استادکاران صنایع دستی بطور متوسط ۶۰٪ بیشتر از درآمد جمعیت بقیه روساییان می‌باشد. علاوه در کشورهایی که دارای بازدیدکنندگان بین المللی زیادی می‌باشند، بخش گردشگری موقعیت‌های زیادی را برای صنعتگران در فروش صنایع دستی فراهم می‌آورند. در عین حال صنعتگران خلاق برای تامین انتظارات و خواسته‌های مشتریان، با آزمایش طرحهای جدید، به نمونه‌های خود توجه بخشیده و به مشتریان گزینه‌های بیشتری برای انتخاب می‌دهند. گردشگری با صنایع دیگر تفاوت ندارد و نوآوری برای برانگیختن نیازها و تقاضاها لازم است. بنابراین بازخورد مشتریان برای تشخیص و شناسایی محصولات پروفوشن و نیز طراحی محصولات وارداتی، می‌توانند طرح‌های روزآمد یا کاربردهای جدید برای محصول خود خلق کنند و عملکرد آنها بهصورت تولید محثوا و محصول فرهنگی در گردشگری روسایی مصرف می‌شود (Low, 2000; Normann and Ramirez, 1993).

گردشگری روسایی یک صنعت در حال رشد در بسیاری از مناطق جهان، بهویژه در کشورهای توسعه‌یافته است و از سال ۱۹۷۰ از هر دو حیث تقاضا و عرضه به طور قابل توجهی رشد یافته است (Jamal and Robinson, 2009). رشد گردشگری روسایی، هم نمایانگر گسترش کلی گردشگری و هم شاخه‌های گردشگری و ایجاد توع در تجارب گردشگری است (Woods, 2004)، که هر دو با ظهور سبک زندگی و گرایش جامعه به اوقات فراغت، و نیز با بسیج گردشگری به عنوان یک استراتژی برای توسعه و بازآفرینی روستا ارتباط نزدیک دارد (Walmsley, 2003). از دیدگاه عرضه گردشگری، پایه این حمایت کلی از

گردشگری روستایی این فرضیه است که تعدادی از مزایای بالقوه را برای مناطق روستایی فراهم می‌کند (Roberts and Hall, 2001). با این حال، تحقیقات نشان داده است که، علی‌رغم تأثیرات مثبتی که در برخی موارد دارد، گردشگری، درمانی برای مشکلات روستایی نیست. همه روستاهای برای توسعه گردشگری مناسب نیستند؛ به طور مشابه، توسعه گردشگری اغلب نتوانسته محرك اقتصادی برای احیای اقتصاد پیش‌بینی شده روستا باشد (Walmsley, 2003).

تجربه سازمان تجارت جهانی در کشورهای مختلف نشان داده است که تکمیل زنجیره ارزش صنایع دستی در روستاهای گردشگری بازارهای صنایع دستی را توسعه داده و اهداف اقتصادی گردشگری را محقق نموده است بنابراین تحلیل ساختار زنجیره ارزش صنایع دستی بومی و تدوین استراتژی برای شبکه فعالان شناس موقتی و عمر مقاصد گردشگری روستایی را افزایش خواهد داد.

۳-مواد و روش‌ها

مطالعه حاضر با روش توصیفی- تحلیلی، از نوع کاربردی بوده که اطلاعات مورد نیاز، به روش اسنادی و میدانی جمع‌آوری گردیده است. این مطالعه با هدف "تعیین نقش عناصر صنایع دستی در توسعه گردشگری روستایی است تا میزان تأمین انتظارات گردشگران از خرید آن، برآورد گشته و نقاط ضعف و قوت آن مشخص گردد" در سال ۱۳۹۹ انجام شد.

۴-طراحی مطالعه

تحقیق حاضر با تحلیل ساختار زنجیره ارزش صنایع دستی، حلقه‌های اقتصادی و کسب وکارهای مکمل آن را بررسی نموده است؛ مطالعه حاضر از مراحل زیر تشکیل شده است: ۱- تهیه پرسشنامه تعیین زنجیره ارزش صنایع دستی بر گردشگری روستایی. ۲- تکمیل پرسشنامه توسط خبرگان (اساتید، کارشناسان سازمان‌های مرتبط، صنعتگران). ۳- تحلیل و آنالیز داده‌ها. ۴- شناسایی موثرترین عوامل بر توسعه گردشگری روستایی (Mousavi et al., 2019; Rezaei et al., 2018b).

۵-مکان مطالعه

منطقه مورد مطالعه روستای متکازین (یکی از روستاهای بیلاق در شمال ایران) است که در طول ۴۷ دقیقه و ۵۳ درجه و عرض ۳۶ دقیقه ۳۶ درجه، در جنوب دریای خزر و در منطقه کوهستانی شهرستان پهشهر در شرق مازندران قرار گرفته است. ساختار کالبدی روستا به صورت بیضوی با هسته مسجد، آب‌انبار و مدرسه طلاب علوم دینی است و کارکرد روستا، آموزشی، فرهنگی و کشاورزی است. مطالعات باستان‌شناسی در غار هوتو و کمربند پهشهر که در فاصله ۶۰ کیلومتری این روستا قرار دارد، نشان می‌دهد که دوکهای تخریسی کشف شده در این غارها، از کهن‌ترین نشانه‌های نساجی سنتی و صنایع دستی جهان می‌باشد که قدمتی حدود ۶۰۰۰ سال دارد. میراث هنری و صنایع دستی این روستا، نساجی سنتی و چوتاشی است و سالیان متمادی، تولید و به نسل‌های بعد، منتقل شده است؛ اما متأسفانه طی دو دهه اخیر، با رکود و فراموشی مواجه شده است ("Metkazin Village," 2021).

۶-ابزار و روش مطالعه

ابزار جمع‌آوری داده‌ها، پرسشنامه‌هایی بوده که به روش دلفی، از طریق مصاحبه با کارشناسان و استخراج شاخص‌های مرتبط تنظیم شده است. از آنجاییکه پرسشنامه مربوطه می‌باشد توسط کارشناسان خبره که با گردشگری روستایی آشناشی کافی دارند، تکمیل می‌شد، لذا جامعه آماری با روش نمونه‌گیری غیراحتمالی گلوله‌برفی، از طریق انتخاب گروهی از صنعتگران، اساتید و کارشناسان خبره دستگاه‌های مرتبط با موضوع پژوهش (مانند سازمان میراث‌فرهنگی، گردشگری و صنایع دستی) و معروفی گروه‌های دیگر کارشناسان از طریق گروه اول و به همین ترتیب انتخاب شده است. بنابراین جامعه آماری ۲۳۲ نفر از کارشناسان و صنعتگران و اساتید گردشگری، میراث فرهنگی و صنایع دستی به دست آمد.

۶-۱-روایی و پایایی پرسشنامه

نویسنده‌گان به منظور اطمینان از صحت پرسشنامه تاثیر زنجیره ارزش صنایع دستی بر توسعه اقتصادی، اقدام به اعتبارسازی این پرسشنامه از طریق کمک گرفتن از ۵ متخصص در حوزه مربوطه کردند و نیز به منظور تعیین پایایی آن، از ضریب الگای کرونباخ استفاده کردند که مقدار مربوطه باید بین ۰/۹۵ تا ۰/۷۵ باشد. برای این منظور (تعیین پایایی)، ابتدا و قبل از تکمیل پرسشنامه‌ها توسط خبرگان (اساتید، صنعتگران و کارشناسان مربوطه)، از ۲۰ خبره به فاصله یک ماه استفاده شد که این خبرگان از مطالعه اصلی حذف شدند. سوالات پرسشنامه‌ها از مقالات علمی و نیز مطالعات کتابخانه‌ای صورت گرفت.

۲-۶-روایی و پایابی پرسشنامه

پس از تأیید روایی پرسشنامه توسط متخصصین حوزه مربوطه، نتایج آزمون آلفا کرونباخ داده‌های در نرم افزار SPSS V.23، مقدار ۰,۹۴۴ (مقداری بسیار بالا و مطلوب)، به دست آمد.

۷-تجزیه - تحلیل داده‌ها

داده‌های مطالعه با نرم‌افزارهای SPSS V.23 (آزمون اسپیرمن) و Smart PLS V.3 تحلیل گردید (1991).

فرضیه اصلی تحقیق عبارت است از: زنجیره ارزش صنایع دستی بر گردشگری روستایی تأثیر داشته است.

۷-۱-مشخصات دموگرافیک خبرگان

مشخصات دموگرافیک خبرگان در جدول ۳ نشان داده شده است. ۷۸٪ خبرگان مرد و بقیه زن بودند. ۳۸٪ خبرگان دارای مدرک کارشناسی و ۲۲٪ دارای مدرک دکتری بودند. ۲۲٪ خبرگان سابقه کاری بین ۱۰ تا ۲۰ سال داشتند و ۱۲٪ سابقه کاری بین ۳۰ تا ۴۰ سال داشتند. ۲۸٪ خبرگان دارای سنی بین ۵۰ تا ۶۰ سال داشتند و ۲۲٪ آن‌ها دارای سنی بین ۶۰ تا ۷۰ سال داشتند.

جدول ۳: مشخصات دموگرافیک خبرگان (n=232)

مقیاس				مشخصات	ردیف
زن		مرد			
%۲۲		%۷۸		جنسیت	۱
۶۰ تا ۷۰ سال	۵۰ تا ۶۰ سال	۴۰ تا ۵۰ سال	۳۰ تا ۴۰ سال	سن	۲
%۲۲	%۲۸	%۲۲	%۲۸		
دکتری	کارشناسی ارشد	کارشناسی	دیپلم	تحصیلات	۳
%۲۲	%۲۷	%۳۸	%۱۱		
-	صنعتگر	استادیبد	کارشناس اداری مرتبط	شغل	۴
	%۵	%۵۰	%۴۵		
۳۰ تا ۴۰ سال	۲۰ تا ۳۰ سال	۱۰ تا ۲۰ سال	۵ تا ۱۰ سال	سابقه کار	۵
%۱۲	%۴۴	%۲۲	%۲۲		

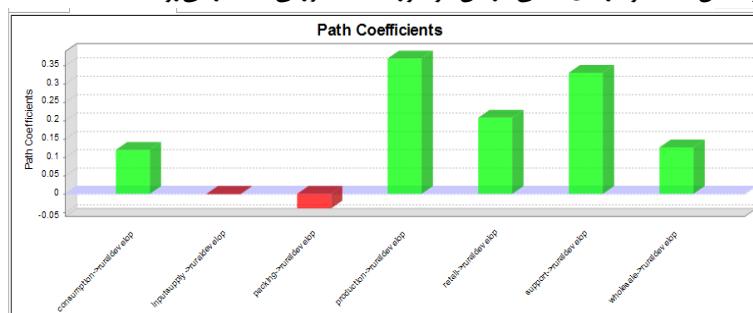
منبع: محاسبات پژوهشگر

۷-۲-نتایج آزمون اسپیرمن

نتایج آزمون اسپیرمن که مربوط به آنالیز داده‌های کیفی است، نشان می‌دهد که متغیر مستقل (زنジره ارزش صنایع دستی) بر متغیر وابسته (توسعه گردشگری روستایی) تأثیر داشته است. میزان این تأثیر با مقدار ۰,۷۴۹، تأثیری نسبتاً قوی را نشان می‌دهد ($r = 0.749$, $\text{sig} < 0.01$).

۷-۳-نتایج تحلیل نرم افزار Smart PLS V.3

نتایج تحلیل داده‌ها با نرم افزار Smart PLS V.3 در شکل ۲ و نیز جدول ۴ نشان داده شده است. ضرایب رگرسیون نشان می‌دهد، دو حلقه این زنجیره یعنی "تامین مواد اولیه"، و "تمکیل وسسه بندی"، اثرات نامطلوب و منفی بر توسعه اقتصاد گردشگری داشته و فقدان کسب وکارهای محلی در این دو حوزه، ضعف بزرگی بهشمار می‌رود.



شکل ۲: میزان تأثیر فعالیتهای زنجیره ارزش صنایع دستی بر توسعه گردشگری روستایی

از آنجا که مقادیر عددی ضرایب رگرسیون، در بازه بین (−۱) تا (۱+) قرار دارند، هرچقدر به عدد (۱+) نزدیکتر باشد، میزان تاثیر بیشتر است؛ و هرچقدر به صفر نزدیکتر شود، تاثیر کمتر است. (−۱) تاثیر قوی و معکوس دارد. همانطور که در جدول ۴ نشان داده شده است، زنجیره تولیدکننده صنایع دستی با ضریب ۰,۳۶، بیشترین تاثیر و تسهیلگری دولت با ضریب ۰,۳۳، دومین عامل موثر در زنجیره ارزش صنایع دستی است. همانطور که در شکل ۲ نیز توضیح داده شد، دو عامل "تامین کننده مواد اولیه" و "تمکیل و بسته بندی" دارای اثرات منفی بر توسعه اقتصاد گردشگری هستند.

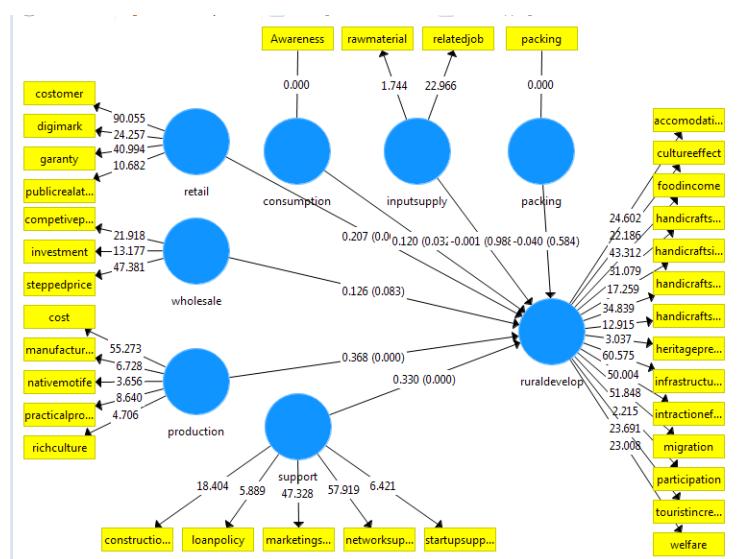
جدول ۴: ضرایب رگرسیون و سطح معنی داری آثار فعالیت‌های زنجیره ارزش صنایع دستی در توسعه گردشگری روسایی

نام متغیر	ضرایب رگرسیون	سطح معنی داری
صرف کننده	۰,۱۲۰	۰,۰۳۲
خرده فروشی	۰,۲۹۷	۰,۰۱
عمده فروشی و پخش	۰,۱۲۶	۰,۰۸۳
تمکیل و بسته بندی	−۰,۰۴۰	۰,۰۵۸۴
تولید کننده صنایع دستی	۰,۳۶۰	۰,۰۰
تامین کننده مواد اولیه	−۰,۰۰۱	۰,۹۸
تسهیلگری دولت	۰,۳۳۰	۰,۰۰

منبع: محاسبات پژوهشگر

۸- ساختار تاثیر زنجیره ارزش صنایع دستی در توسعه گردشگری روسایی

ساختار تاثیر زنجیره ارزش صنایع دستی در توسعه گردشگری روسایی در شکل ۳ نشان داده است. بارهای عاملی یا ضرایبی که در کتاب هر کدام از گویه ها یا عملکردهای فعالیت درج شده باید مقادیر بیشتر از ۰,۴ باشد. در غیر اینصورت می توان نتیجه گرفت آن عملکرد با قیمه ارتباط مناسبی ندارد و بهتر است حذف شود. مقادیر منفی تاثیر معکوس را نشان می دهد. از بین آماره های درج شده، تقریبا همه بار عاملی بیش از ۰,۰۰ دارند و سوالات گویا و مرتبط با فرضیه است.



شکل-۳: تحلیل ساختاری آثار زنجیره ارزش صنایع دستی در توسعه گردشگری روسایی

نتیجه گیری

صنایع دستی ایران، نماد فرهنگ اصیل ایران و هنر استادان آنست که با تغییر موقعیت های جغرافیایی، طیف متنوعی از آن در ایران تولید می گردد. این محصولات در گذشته جزء نیازهای اولیه زندگی انسانی بوده اند که با گذشت زمان و صنعتی شدن جوامع و برداشتن مرزاها در دهکده جهانی، امروز جای خود را به محصولات صنعتی داده اند. در ایران با وجود قدمت و تنوع صنایع دستی، عدم سیاست گذاری و برنامه ریزی، عاملی شده است که نه تنها صنایع دستی ایران در بازارهای بین المللی جایگاه واقعی خود را از

دست بددهد، بلکه بازارهای داخلی نیز توسط محصولات و صنایع دستی چین و هند لبریز بگردد. از این رو بازنگری و تحقیقات کلی صنایع دستی و تجزیه زنجیره ارزش، یکی از کوتاهترین راههای شناخت محصولات تولیدی صنعتگران و فاصله‌ای که با خواستهای خردیاران دارند، خواهد بود؛ تا بستر اطلاعاتی لازم برای مدیران و فعالان فراهم گشته و فاصله بین عرضه و تقاضای مشتری کاهش یافته و بازارهای داخلی و خارجی محصولات صنایع دستی توسعه یابد.

از آنجا که زنجیره ارزش صنایع دستی یک سیستم اقتصادی از فعالین و فعالیت‌ها است که کسب و کارهای مختلف در جهات افقی و عمودی بصورت شبکه در آن ایفای نقش می‌کنند، لذا ضعف یا قوت در هر یک از سطوح فعالین یا فعالیت‌ها، تأثیر مستقیم بر عملکرد کل زنجیره داشته و ارزش اقتصادی شبکه را کاهش یا افزایش می‌دهد. نتایج این پژوهش نشان می‌دهد که از ۶ سطح عمودی فعالین شبکه شامل: تامین کننده مواد اولیه، تولیدکننده، تکمیلکننده، عمدہ فروش، خرد فروش، مصرف کننده، سطح دوم یعنی تولید کننده این زنجیره بالاترین تأثیر را در توسعه گردشگری روستایی داشته است. ذکر این نکته ضروری است، از آن جا که صنعتگران صنایع دستی این روستا در بازه سنی ۵۰ تا ۷۰ سال قرار دارند؛ اگرچه میراث دار نقوش و داشن بومی تولید صنایع دستی منطقه می‌باشند، اما عدم انتقال این داشن بومی به نسل جوان و مستعد می‌تواند به زودی کمیت و کیفیت تولید را کاهش دهد.

در عین حال یکی از عوامل اثربخش خارجی به نام تسهیلگر دولتی نیز به همین میزان در توسعه گردشگری روستایی نقش مشیت و موثر داشته است. عملکرد تسهیلگری سازمان‌های سیاست‌گذاری، حمایت، حفظ، مدیریت یکپارچه، توانمندسازی، ایجاد مشوق‌ها، رفع موانع و... می‌تواند نقش بسزایی در توسعه ایفا نماید. برخی از این عملکردها مانند تحقیقات بازار می‌تواند در یک سطح فعالیت اجرا شود اما در کل شبکه موثر و مفید واقع شود. تحقیقات بازار می‌تواند ذاته مشتری را شناسایی و برنامه تولید را مخصوص و طراحی طبق ذاته مشتری، بازارهای طبق ذاته مشتری، بازارهایی که توسعه دهد. از این رو کشورهای پیشرو مانند چین برای توسعه بازارهای صادراتی خود سالانه مبالغ قابل توجهی صرف تحقیقات بازار می‌کنند.

براساس نتایج پژوهش دو سطح فعالین این زنجیره یعنی تامین کننده مواد اولیه و تکمیل کننده (بسته‌بندی) اثرات نامطلوب و منفی بر توسعه اقتصاد گردشگری داشته و فقدان کسب و کارهای محلی در این دو حوزه ضعف بزرگی در شبکه به‌شمار می‌رود. ارتباطات افقی در سطح اول زنجیره ارزش یعنی تامین کنندگان شامل فعالیت‌های: تحقیقات بازار، پژوهش هنر و نقوش بومی، طراحی صنعتی محصول، تامین مواد اولیه، فرآوری و آماده‌سازی مواد اولیه، رنگرزی و... می‌باشد که در این روستا محصولات صنایع دستی از هم‌افزایی این کسب و کارهای مکمل بی‌بهره هستند.

علاوه طبق نتایج، ضریب تأثیر دو سطح فعالین عده فروش و خرد فروش مقدار اندک و کم ارزشی بوده که در واقعیت نیز حضور فیزیکی بازارگان و فروشگاه‌های فیزیکی و مجازی، بازارچه‌های دائمی و محلی و شبکه‌های توزیع و پخش در منطقه کمرنگ می‌باشند و فروش این محصولات محدود به نمایشگاه‌های فصلی و سفارشات جزئی بوده است و لزوم بهره‌گیری از فناوری‌های نوین و تجارت الکترونیک جهت توسعه بازار مشهود و ضروری است. طبق گفته گرداننده‌های تورهای خرد صنایع دستی منحصر به فرد، معادل کشف فرنگ طبیعی و هویت بومی بوده و هرگونه محدودیت در آن جذابیت تجارب گردشگری را کاهش می‌دهد (Low, 2000; Normann and Ramirez, 1993). در روستای منکازین، گردش و سرگرمی گردشگران از طریق خرید صنایع دستی و نیز تنوع مغازه‌های صنایع دستی، به خوبی توسعه نیافرته است و گردشگران با قیمت‌های بالا و بازارهای کوچک مواجه می‌شوند. از این‌رو حجم فروش و ارزش اقتصادی آن، برای شبکه فعالین قابل ملاحظه نیست. بنابراین تحلیل ساختار زنجیره ارزش صنایع دستی بومی و تدوین استراتژی برای شبکه فعالان و برنامه‌ریزی برای مشارکت کسب و کارهای مکمل بومی، به فعالیت شبکه جهت می‌بخشد و تنها گردشگری و صنایع دستی برنامه‌ریزی شده، اهداف توسعه را محقق می‌سازد.

منابع

1. Bendixen, M., Bukasa, K.A., Abratt, R., 2004. Brand equity in the business-to-business market. *Ind. Mark. Manag.* 33, 371–380.
2. Castañeda, Q.E., 1998. «In the Museum of Maya Culture: Touring Chichén Itzá» reviewed by Andrew Sackett. *Hisp. Am. Hist. Rev.* 78, 348–349.
3. Commission, U.N.W.T., 2007. *Tourism Highlights*. 2007 Edition.
4. Dahdahjani, J., 2019. The role of training in the development of Iranian craftsmanship entrepreneurship. *Islam. Art Stud.* 15, 148–163.
5. Deller, S., 2010. Rural poverty, tourism and spatial heterogeneity. *Ann. Tour. Res.* 37, 180–205.
6. Ebrahimi Dehkordi, A., 2019. Evaluation of tourism economy in Mazandaran villages (Case study: Upper Natelkenar Olia village in the central part of Noor city). *Geogr. J. Tour. Sp.* 8, 19–31.

7. Ghadiri Masoum, M., HatamiFar, P., SeyedMahdi, T., 2016. Rural tourism supply chain evaluation, *Mesr rural. Tour. Manag. Stud.* J. 11, 41–62.
8. HasanNejad, M., HakimDust, S., 2014. Strategies for the development of nature tourism in the Javaherdeh area. *J. Geogr. Educ. Growth* 10, 24–36.
9. Hemmati, M., 2014. Economic effects of tourism development on the flourishing of Iranian handicrafts. Allameh Tabataba'i University.
10. Jamal, T., Robinson, M., 2009. *The SAGE handbook of tourism studies*. Sage Publications.
11. John, S., 2014. A Study on the Role of Tourism in Promoting Arts and Crafts-A Case Study on Channapatna Toys, in: *Proceedings of the Second International Conference on Global Business, Economics, Finance and Social Sciences*. pp. 11–13.
12. Low, J., 2000. The value creation index. *J. Intellect. Cap.*
13. Mahdian Brujeni, M., Ahmadvand, M., 2012. Investigating the capabilities and bottlenecks of rural tourism development using the SWOT model: a case study of Dena region, in: *National Conference on Rural Development. civilica*, Rasht.
14. Medina, L.K., 2003. Commoditizing culture: Tourism and Maya identity. *Ann. Tour. Res.* 30, 353–368.
15. Metkazin Village [WWW Document], 2021. . Broadcast. Iran. URL http://mazandaran.irib.ir/-/metkazin_village
16. Mousavi, M., Aftab, A., Majnuni, A., Nirumande Shishvan, S., 2019. Rural tourism development with emphasis on infrastructure investment priorities. Case study: East Azarbaijan province. *Geogr. Plan. Sp. Q. J.* 9, 39–54.
17. Normann, R., Ramirez, R., 1993. From value chain to value constellation: Designing interactive strategy. *Harv. Bus. Rev.* 71, 65–77.
18. Norušis, M.J., 1991. *The SPSS guide to data analysis for SPSS/PC+*. SPSS Inc.
19. Rahmatnia, E., Shirani, S., Ahmadi, Z., 2013. Evaluation of tourism capabilities and potentials of Bazman region of Sistan and Baluchestan province using strategic model (SOWT), in: *Fourth Regional Conference on Challenges and Strategies for Development in Deprived Areas*. Islamic Azad University, Kahnuj.
20. Redfield, R., 1941. *The folk culture of Yucatan*.
21. Rezaei, M., Ghanbari, S., Doostomogagdam, H., Poesh, Z., 2018a. Investigating and assessing the capabilities and bottlenecks of rural tourism development (case study: Khashan city). *Geogr. Hum. Relationships* 1, 1178–1202.
22. Rezaei, M., Ghanbari, S., Dusti Moghadam, H., Puyesh, Z., Dusti Moghadam, M., 2018b. Investigating and evaluating the capabilities and bottlenecks of rural tourism development (Case study: Khash city). *J. Geogr. Hum. Relations* 1, 1178–1202.
23. Roberts, L., Hall, D., 2001. *Rural tourism and recreation: Principles to practice*. CABI.
24. Roostika, R., Wahyuningsih, T., Haryono, S., 2015. The impacts of external competitiveness factors in the handicrafts industry. *Polish J. Manag. Stud.* 12, 166–176.
25. Taherpourmansour, M., Salehi, S., 2020. Analysis of social reasons for the destruction of rural water resources (Case study: rural areas of Mazandaran). *Hum. Geogr. Res.*
26. The International Trade center, 2010. Inclusive Tourism: Linking the Handifraft Sector to Tourim Market [WWW Document]. ITC. URL <https://www.intracen.org/>
27. Urry, J., Larsen, J., 2011. *The tourist gaze 3.0*. Sage.
28. Walmsley, D.J., 2003. Rural tourism: A case of lifestyle-led opportunities. *Aust. Geogr.* 34, 61–72.
29. Woods, M., 2004. *Rural geography: Processes, responses and experiences in rural restructuring*. Sage.
30. Yang, S., Huang, G.Q., Song, H., Liang, L., 2009. Game-theoretic approach to competition dynamics in tourism supply chains. *J. Travel Res.* 47, 425–439.
31. Yavari, H., 2011. *Recognition of Iranian handicrafts*. Mehkame, Tehran.
32. Yavari, H., NoorMah, F., 2005. *An Attitude Towards World Craft Developments*, 2nd ed. Sureh Mehr, Tehran.
33. Zhang, X., Song, H., Huang, G.Q., 2009. Tourism supply chain management: A new research agenda. *Tour. Manag.* 30, 345–358.
34. Ziaeef, M., Mahmoudzade, S.M., Shahi, T., 2017. Prioritization of factors influencing on implementing green supply chain management in tourism industry. *Geogr. Dev. Iran. J.* 15, 19–34.

Structural analysis of the effect of handicrafts value chain on rural tourism development in 2020

Case study; Metkazin village in Mazandaran Province

Atefe Shabani^{1*}, HamidReza Mohammadi², Masoud MahdaviHajiLuei³

1*(corresponding Author), PhD student of Geography and rural planning, Environmental planning trend, Islamic Azad university, Science and Research Branch, Tehran, Iran.
mortazavi336@gmail.com

2Associate Professor, political geography department, Faculty of Earth Sciences,
ShahidBeheshti University, Tehran, Iran hamiidrezamohammadi@gmail.com

3Professor, geography department, Faculty of geography, Tehran university, Tehran, Iran.
masoudmahdavi5@gmail.com

Abstract

Handicraft value chain is an economic system consisting of a set of actors and business activities whose business, along with each other, leads to the development and trade of the product, from primary producers to final consumers, and for each network operator, economic value. Creates. On the other hand, the tourism industry is the closest industry to handicrafts that can play a vital role in creating and expanding the handicraft market. Because buying souvenirs is one of the most important and popular activities of tourists and about 33% of the total travel time is spent on shopping and on the other hand, souvenirs in the form of handicrafts are very popular with tourists, especially high-income tourists. the purpose of this study is to create opportunities for local people and enable them to participate in the tourism sector and help local producers to provide the necessary goods and services and reduce the number of imports of those products. This applied research has analyzed the value chain structure of handicrafts in Metkazin village by documentary and field method in 2020. Data processing and analysis was performed using SPSS V.23 and Smart PLS V.3 software. This study is divided into 4 general sections; 1- Preparing a questionnaire to determine the value chain of handicrafts on rural tourism. 2- Completion of the questionnaire by experts (professors, experts of related organizations, craftsmen). 3- Analyzing data and 4- Identifying the most effective factors on rural tourism development; Done. The hypothesis of the effect of handicraft value chain on rural tourism development was confirmed with a regression coefficient of 0.749. The results show that the two actors of this chain, namely producers and government facilitators, have the highest direct and positive impact on the development of rural tourism, and the two activities of raw material supply and completion (packaging) have negative and inverse effects on the development of tourism economy. According to the results, the impact factor of the two levels of wholesalers and retailers is small and low value, which in fact the physical presence of merchants and physical and virtual stores, permanent and local markets and distribution networks in the region are low. The products are limited to seasonal exhibitions and partial orders, and the need to use new technologies and e-commerce to develop the market is obvious and necessary. Until now, similar studies that have shown the causes and factors affecting rural tourism and assess the impact of each of them, have not been conducted in this area.

Keywords: value chain, Handicrafts, Tourism, the tourist, Rural areas, Mazandaran

سال چهارم، شماره ۱ (پیاپی: ۳)، بهار ۱۴۰۰

پژوهش های انسانی و اجتماعی
فصلنامه علمی تخصصی پژوهش های ترویجی و توسعه پایدار