

## نظریه‌های فقر: یک تحلیل تطبیقی

تاریخ دریافت: ۱۴۰۰/۱۱/۰۶

تاریخ پذیرش: ۱۴۰۰/۱۲/۰۲

کد مقاله: ۹۹۹۶۷

حسن کارنامه حقیقی<sup>۱</sup>

### چکیده

طرح مسئله: از آن جائی که مقایسه رویکردهای مختلف فقر، برای سیاست‌های معطوف به فقر لازم است، لذا در این تحقیق به مطالعه تطبیقی سه نظریه عوامل فردی، عوامل محیطی و فرهنگی و عوامل ساختاری پیرامون فقر پرداخته شده است.

روش: روش مورد استفاده در این تحقیق شیوه تحلیل محتوا مبتنی بر رویکرد تطبیقی است، به گونه‌ای که با بررسی آراء و اندیشه‌های مختلف پیرامون فقر و رویکردهای آن در اسناد و مدارک موجود، به بررسی تفاوت‌ها و تقارن‌ها در آراء پرداخته شده است.

یافته‌ها: نظریه فردگرایی ریشه در ارزش‌های آمریکائی و باور نظام بازار آزاد دارد و افراد را مسئول فقر خود می‌دانند. عوامل محیطی و فرهنگی نیز، بازگوکننده تأثیر محیط سکونت افراد در موفقیت یا فقر است. بر اساس این نظریه، فقر نتیجه‌ی بی‌لیاقتی فردی نیست، بلکه حاصل فضای اجتماعی و فرهنگی بزرگ‌تری است که کودکان فقیر در آن رشد می‌یابند. ساختارهای اقتصادی و اجتماعی نیز از جمله عوامل توضیح‌دهنده فقر به شمار می‌روند. در زمینه عوامل ساختاری این استدلال وجود دارد که سرمایه‌داری شرایطی را ایجاد می‌کند که به افزایش فقر می‌انجامد.

**واژگان کلیدی:** فقر، عوامل فردی، عوامل محیطی و فرهنگی و عوامل ساختاری

اگرچه فقر به لحاظ عینی پدیده‌ای قابل درک و شناخته شده است، اماً مباحث نظری متفاوت پیرامون آن، به لحاظ اقتصادی و اجتماعی، از چنان پیچیدگی برخوردار است که درک و فهم مضماین فقر را مشکل ساخته است. در این مقاله سعی گردیده با بررسی آراء و اندیشه‌های پیرامون فقر و علل آن و رویکردهای مواجه با فقر، زمینه‌های لازم برای سیاست‌های معطوف به فقر فراهم گردد، جراحته بیدارشناسی، فقر تباها با شناخت نظریه‌ها و عوامل بدبادرانه آن، امکان بذیر است.

۲- نظریه‌های فقر

طی سال‌های گذشته، اندیشه‌های متفاوت پیرامون فقر، سیاست‌های رفاهی دولت‌ها را نسبت به کاهش فقر تحت تأثیر قرار داده است. رانک (۲۰۰۱)، معتقد است که درک علل واقعی فقر از اهمیت زیادی در روشن ساختن اندیشه‌های ما پیرامون فقر برخوردار است. به عقیده رانک، ادراک ما در مورد علل فقر را می‌توان به سه دسته کلی تقسیم نمود: عوامل فردی، عوامل محیطی و فرهنگی، عوامات ساختاری،

٢- عواماً في دين

اولین نظریه فقر نظریه فرد گرایی فقر افراد را مسئول فقر خود می‌داند. بطور نمونه نظریه پردازان محافظه کار سیاسی، افراد را مقصّر اصلی در فقر و مشکلات ناشی از آن می‌دانند و معتقدند که این افراد، با کار سخت تر و انتخاب های بهتر می‌توانند از دام فقر فرار کنند. دیگر شاخه های نظریه فرد گرایی فقر، فقر را ناشی از ویژگی های ژنتیکی، از قبیل هوش می‌دانند که البته این فرضیه رد شده است. باور فقر ناشی از کمبودهای فردی از سابقه ای دیرینه برخوردار است، دکترین مذهبی که ثروت را با رحمت خداوندی برابر می‌انگارد و هسته اصلی بسیاری از فرقه های مذهبی را تشکیل می‌دهد، نایانی، زمین گیری یا نقص های فردی را به عنوان تبیه ای از سوی خداوند برای افراد یا والدین عاصی آن ها می‌پنداشد. (Weber, 2001)

نظریه فردکاری ریشه در ارزش‌های امریکائی و باور نظام بازار ازad دارد\_ نظامی با اندیشه ایجاد فرصت برای همه\_. این نظریه، بیشتر بر کار سخت و مسئولیت پذیری افراد در قبال نیازهای اساسی، مانند: غذا، مسکن و مراقبت‌های سلامت تاکید می‌کند.(Rank, 2004)

از دیرباز آمریکا مهد فرست تصور می شده است، جاییکه افراد با فرست های بسیار برای دستیابی به روایی آمریکائی<sup>۲</sup> و موفقیت روبرو هستند. استدلال روایی آمریکایی آنست که استعداد، کار سخت و راستی عامل موفقیت و فقر فردی ناشی از ضعف افراد و فقدان انگیزه است. به هر حال شواهد اندکی وجود دارد که از این ادعای حمایت می کند (Rank, 2004; Merton, 1957). این مطالعات نشان می دهند که فقرا گرایش به کار سخت دارند و مسئولیت پذیری فرد، این باور اجتماعی و نگرش منفی را که فرد علّت فقر است، رد می کند. (Rank, 2004; Schwartz, 2000).

نظریه داروینیسم اجتماعی<sup>۳</sup> نیز تجربه فقر یا موققیت افراد را ناشی از توانایی‌ها و قابلیت‌های زیستی افراد می‌داند. داروینیسم اجتماعی بسط یافته اندیشه انتخاب طبیعی و تکامل زیستی انسان هاست. اسپنسر و ولیام سامر<sup>۴</sup>، از نظریه انتخاب طبیعی چارلز داروین<sup>۵</sup> برای استدلال علت اولیه فقر در جامعه استفاده نموده اند. آن‌ها معتقدند که زندگی اجتماعی تجربه رقابت میان افراد، با ویژگی‌ها و توانایی‌های متفاوت است(Hurst, 2004; James, 2006). به عقیده آن‌ها افراد با توانایی‌های بهتر، قادرند بهتر زندگی کنند تا افراد ضعیفی که بتدریج از بین خواهند رفت. آن‌ها دولت را از دخالت در فقر افراد منع می‌کنند، زیرا براین باورند که وضعیت فقر آن‌ها سرنوشت طبیعی آن‌ها است.

لستر وارد، برخلاف داروینیسم اجتماعی به عوامل متفاوت قابلیت های فردی افزایش دهنده فقر توجه می کند (Calhoun et al, 2002; Wallace & Wolf, 1999) وارد معتقد است تا زمانی که افراد، دولت و نهادها در خط سیر بهبود جامعه مداخله نکنند، جامعه خوب خواهد بود. او ضعف نظام اجتماعی را ناشی از ضعف در جامعه می داند. به هر حال اسپنسر از ساختار اجتماعی بسط یافته از اقتصاد بازار آزاد و چگونگی تأثیر پذیری جامعه از توسعه فردی چشم پوشی می کند. (Calhoun et al, 2002; Hurst, 2004)

1 Rank

## 2 American Dream

### 3 Social Darwinism

4 Spencer and William Sumner

5 Charles Darwin

6 Lester Ward

کاربرد معاصری از ایدئولوژی اسپنسر منعکس کننده باورهای فقر و سیاستهای رفاهی است (Hurst, 2004). نظریه اسپنسر محافظه کارانه و تعیین کننده سیاستهای ملی و تامین وجوه برنامه های رفاهی است. محافظه کاری نمی تواند خود را با مباحث عمومی مساوات، آزادی، مسئولیت اجتماعی و رفاه عمومی تطبیق دهد، بلکه دارائی های خصوصی، سود و بازار آزاد را به سمت خود می کشد.

## ۲-۲- عوامل محیطی و فرهنگی

مفاهیم فرهنگ فقر و انزواج اجتماعی چارچوبی را برای توضیح چگونگی ایجاد فقر و ماندگاری آن در برخی محیط ها و گروه ها فراهم می کند. عوامل محیطی و فرهنگی، بازگوکننده تأثیر محیط سکونت افراد در موقیت یا فقر است. اسکار لوئیس<sup>1</sup>، اولین شخصی بود که اصطلاح "فرهنگ فقر" را مطرح کرد. او تلاش نمود تا فقر ویژگی های آن را به صورت یک فرهنگ و یا به صورت یک "خرده فرهنگ"<sup>2</sup> توضیح دهد. از نظر او فقر نتیجه بی لیاقتی فردی نیست، بلکه حاصل فضای اجتماعی و فرهنگی بزرگتری است که کودکان فقیر در آن اجتماعی می شوند. (McIntyre, 2002; Lewis, 1966)

نظریه فرهنگ فقر برای فرض استوار شده که فقر و ثروتمندان از الگوهای ارزشی، باورها و نرم های رفتاری متفاوت برخوردارند. براساس نظریه مذکور علت فقر رفتارهای معینی است که آن ها در ارتباط با فقر یاد می گیرند. لوئیس معتقد است که فقرا سخت مطالعه کردن و طرح ریزی برای آینده را یاد نمی گیرند و در مقابل رفتارهای جنسی پر خطر کرده و غیر عقلائی پول خرج می کنند. به عقیده او فرهنگ فقر، نسل به نسل منتقل می شود. چرا که جوانان از همان سنین اولیه می آموزند که آرزوی زندگی بهتر و خواستن چیزهای بیشتر، کاملاً بیهوده است. در عوض آن ها با رویه تقدیرگرایانه تسلیم زندگی فقیرانه خود می شوند. (گیدزن، ۱۳۷۶)

لوئیس، به جوانب مثبت و سودمندی های فقر واقف بود و بر آن صحه می گذاشت. او معتقد بود بدون فرهنگ فقر، شخص فقیر به سختی می تواند در شرایطی که برای او وجود دارد، به زندگی ادامه دهد. در واقع لوئیس برای فرهنگ فقر دو کارکرد قائل بود. اول آنکه افراد به واسطه این فرهنگ، خود را با شرایط عینی فقر سازگار می کنند و دوم آنکه به کمک این فرهنگ، در مقابل فرادستی و تحفیر طبقات، از خود واکنش و مقاومت نشان می دهند. موری<sup>3</sup> همانطور که نش اشاره کرده است، فرضیه ای "فرهنگ فقر" را در نظریه ای خود بسط و گسترش داده و از این طریق سیاست های حمایتی رفاه را مورد انتقاد قرار می دهد. او معتقد است سیاست های حمایتی، از قبیل مستمرمی های رفاهی، باعث اتکاء بیش از اندازه فقرا به این قبیل کمک ها و در نتیجه زائل شدن انگیزه کار و پیشرفت در این قشر می شود. در واقع این شیوه حمایتی، فرهنگی را تحت عنوان "فرهنگ وابستگی" در میان این قشر بسط داده و مسئولیت پذیری و انگیزه کار را کاهش می دهد. همچنین زمینه را برای بازتولید فقر مهیا می سازد. موری مانند لوئیس بر بازتولید فقر بواسطه رفتار فقرا تاکید داشته و در این راستا از منظر "نظریه انتخاب عقلائی"<sup>4</sup> بحث سواری مجانية فقرا از امکانات حمایتی را مطرح می کند. او معتقد است در نتیجه وابستگی به حمایت های دولتی، خانواده ها در فرهنگ فقری پرورش می یابند، که در آن هیچ نوع اخلاق مسئولیت پذیری در قبال کار و خانواده وجود ندارد. (نش، ۱۳۸۴)

مطالعات ویلسون<sup>5</sup> (۱۹۹۶ و ۱۹۸۷)، پیرامون نقش انزواج اجتماعی و فرهنگی، سرمشق مفهوم جدیدی با عنوان فرهنگ "فرقای محلات خاص"<sup>6</sup> گردید. او در سال ۱۹۷۸، در کتاب "افول اهمیت نژاد"، به این نکته اشاره می کند که در چند دهه اخیر، تبعیض نژادی در آمریکا به عنوان عامل تعیین کننده فقر اهمیت خود را از دست داده و این عوامل اقتصادی هستند که تعیین کننده می باشند. او در پاسخ به ادعاهای موردی و براساس پژوهش گسترده ای که در شهر شیکاگو انجام شده است، شرایط موجود در مناطق فقیر نشین را به عنوان یک پدیده اقتصادی و اجتماعی تبیین می کند. ویلسون در بررسی های خود عوامل اقتصادی و اجتماعی را در ارتباط با امکانات فضای منطقه ای محلات فقیر نشین تحلیل می کند. در واقع خروج سیاهان و سفید پوستان طبقه متوسط از این محلات، منجر به فروپاشی اجتماعی این محلات شده است. او از تعبیر "فرقای محلات خاص"<sup>7</sup> برای توضیح محرومیت چندگانه موجود در مناطق استفاده می کند. بررسی های ویلسون به جهت اهمیتی که برای عوامل فضایی و منطقه ای قائل شده است، می تواند به نوعی "چرخش فضایی"<sup>8</sup> تعبیر گردد.

1 Oscar Lewis

2 Subculture

3 Murry

4 Rational Choice Theory

5 Wilson

6 Poor Ghetto

7 Poor Ghetto

8 Spatial Turn

فرهنگ "قرای محلات خاص"، اثر انزوای اجتماعی و شیوع رفتار منحرف میان زیرطبقة ها را توضیح می دهد. به عقیده ویلسون، زیرطبقه ها از لحاظ اجتماعی از رفتار عادی و نرم، منزوی شده اند و در فقدان فرصت های اقتصادی به رفتارهای منفی اجتماعی متمايل می گردند. این رفتارهای منحرف خروج زیر طبقه ها از وضعیت فقر را مشکل می کند.

نظریه فرصت<sup>۱</sup> در واکنش به فرنگ فقر شکل گرفته است. نظریه فرصت فقر، علت فقر مردم را محدودیت در سرمایه انسانی و دستیابی آن ها به فرصت ها در مقایسه با ثروتمدان می داند.

براساس نظریه فرصت فقر، نظام اجتماعی به گونه ای ساخت یافته که به موقیت برخی گروه ها بیشتر توجه می کند. مرتون<sup>۲</sup> (۱۹۵۷)، معتقد است که نظام اجتماعی آمریکا به گونه ای ساخت یافته که گروه های معینی را در دستیابی به منابع، محدود می کند. او بر این باور است که اگرچه ساختار اجتماعی ایالات متحده فرصت هایی را برای مردم در راستای دستیابی به رویاهای آمریکایی فراهم می کند، ولی گروه های محروم از مزایای اجتماعی، دارای محدودیت منابع اقتصادی جهت دستیابی به اهدافشان هستند. گانز<sup>۳</sup> (۱۹۷۱)، رانک<sup>۴</sup> و ماندل و شرام<sup>۵</sup> (۲۰۰۳)، نیز به این دلیل که نظریه فرنگ فقر، فقر را بیشتر مسئول فقر خویش می داند تا نیروهای اجتماعی، مورد انتقاد قرار داده اند. به عقیده گانز (۱۹۷۱) و رانک (۲۰۰۴)، نظریه مقصص پنداشتن قربانی<sup>۶</sup> مورد استفاده سیاستمداران \_ اغلب بر نواقص فقر متمرکز است تا علت اولیه فقر.

دارلینگ<sup>۷</sup> (۲۰۰۲) و رانک<sup>۸</sup> (۲۰۰۴)، معتقدند که سرمایه انسانی بیشترین تأثیر را بر فقر یا موقیت افراد دارد. ادبیات موضوع نشان می دهد که سرمایه انسانی بطور معنی داری درآمد افراد را متاثر می کند و بی آمد فقدان سرمایه انسانی می تواند افراد را با خطر فقر مواجه سازد. به عقیده رانک<sup>۹</sup> (۲۰۰۴) و دارلینگ<sup>۱۰</sup> (۲۰۰۲)، افراد با سرمایه انسانی بالاتر، در بازار کار رقابت پذیرترند تا آن هایی که فاقد سرمایه انسانی هستند.

### ۲-۳- عوامل ساختاری

ساختارهای اقتصادی و اجتماعی از جمله عوامل توضیح دهنده فقر به شمار می روند. در زمینه عوامل ساختاری این استدلال وجود دارد که سرمایه داری شرایطی را ایجاد می کند که به افزایش فقر می انجامد.

بیگلی<sup>۱۱</sup> (۲۰۰۰)، ساختار اقتصادی را فارغ از تلاش های فردی، مانند مهارت و کار سخت بررسی کرده و معتقد است ساختار اقتصادی ایالات متحده آمریکا توجیه کننده میلیون ها فقیر این کشور است.

بویزه دیویس و مورس<sup>۱۲</sup> (۱۹۴۵) \_ دو نظریه پرداز کارکرگر\_ معتقدند که نظریه های بازار کار و محرومیت اجتماعی، علت ساختاری فقر را بیشتر روشی می کنند. نظریه کارکرگر، فقر را کارکرد سیاسی، اقتصادی و اجتماعی برای جامعه و بویزه طبقه متوسط و ثروتمدان می داند. (Davis & Moores, 1945; Gans, 1972, 1995)

این نظریه به توضیح فقر در میان مردم یا گروه های معین، براساس دستمزدهای کارگران می پردازد. دیویس و مورس، کارکرد برخی مقوله ها، چون مهارت و دانش را مهم ارزیابی می کنند. به عقیده آن ها کارکردها و موقعیت های معینی در جامعه وجود دارد که برای اثربخشی بیشتر، نیازمند مهارت و دانش است. آن ها بر این باورند که تبدیل استعداد اشخاص به مهارت و دانش، مستلزم گذراندن دوره های آموزشی است و افراد تحت آموزش در این دوره ها، باید هزینه فرصت آن را پردازنند. لذا مردم باید از طریق مشوق هایی چون دستمزدها یا امتیازات بالاتر تشویق شوند تا به پرداخت هزینه فرصت تمایل پیدا کنند. در غیر اینصورت جامعه هزینه آن را خواهد پرداخت. در این حالت، دستمزد نیروی کار، متناسب با هزینه آموزش و هزینه فرصت پرداختی خواهد بود. (Davis & Moores, 1945; Hurst, 2004)

دیویس و مورس<sup>۱۳</sup> (۱۹۴۵)، همچنین استدلال می کنند که وجود فقر و نابرابری اقتصادی، ناشی از تفاوت در دستمزدهای نیروی کار است. عمدۀ ترین انتقاد وارد بر نظریه کارکرگری دیویس و مورس، اینست که چگونه ضرورت کارکردی وظیفه جامعه است. اگرچه ضرورت کارکردی برای تشویق مردم، در راستای توسعه استعداد و مهارت هایشان مهم است، اما تفاوت گسترده میان دستمزد یک مدیر و کارگر عادی محدود است. (Gusky, 2001; Hurst, 2004)

نظریه های بازار کاری که برای توضیح دلایل عده فقر استفاده می شوند، بر درآمد و نابرابری های درآمدی متمرکز هستند. (Hurst, 2004)

1 Opportunity Theory

2 Merton

3 Gans

4 Mandell and Schram

5 Blaming-the-Victim Ideology

6 Darling

7 Beeghley

8 Davis & Moores

مارکس<sup>۱</sup>(۱۹۳۲)، معتقد است که هر کالایی(شامل نیروی کار) ارزش مبادله ای دارد و ارزش کالا به نسبت نیروی کار بکارگرفته شده در آن تولید است. همان قانون عمومی که قیمت کالاهای را نسبت به دستمزد یا قیمت نیروی کار تنظیم می‌کند. یکی از ضعف‌های نظریه مارکس اینست که با نیروی کار همانند یک هنجار خیالی رفتار می‌کند. به هر حال، در اقتصاد پولی،

(Calhoun et al, 2002) سرمایه دار، توزیع نظام پاداش را کنترل می‌کند و پاداش بیشتری را برای خود در نظر می‌گیرد.

نظریه نئوکلاسیک بازار کار فرض می‌کند که بازار نسبتاً باز و آزاد است و در آن افراد می‌توانند برای کسب موقعیت‌ها و همچنین موقعیت‌های وابسته به توافقی ها، تلاش و یادگیری، با یکدیگر رقابت کنند. به عقیده هرست و گراسکی<sup>۲</sup>، نظریه‌های نئوکلاسیک بازار کار چنین استدلال می‌کند که به مردم به نسبت مشارکشان در جامعه پاداش داده می‌شود. علاوه بر این آن‌ها استدلال می‌کنند که آموزش افراد، یادگیری، مهارت و هوش، اجزاء بسیار مهم بهره وری در جامعه بازار آزاد هستند. هرچقدر افراد در بازار آزاد بیشتر مشارکت کنند، پاداش بیشتری نیز دریافت خواهند کرد. به عقیده آن‌ها عرضه و تقاضای متفاوت موقعیت‌ها در جامعه بازار آزاد، علت نابرابری درآمدی است و به همین علت برخی افراد فقر را تجربه می‌کنند.

نظریه نئوکلاسیک بازار کار، مورد انتقاد نظریه بازار کار<sup>۳</sup> دوگانه بر این باورند که بازار آزاد نمی‌تواند آنطور که مدنظر نظریه پردازان نئوکلاسیکی است کار کند. نظریه پردازان بازار دوگانه، معتقدند که عوامل دیگر در جامعه رقابتی وجود دارد که بیشتر موقعیت‌های فردی و درآمدهای جامعه را تحت تاثیر قرار می‌دهد. آن‌ها نشان می‌دهند که برنامه‌های آموزش و یادگیری، اغلب در کاهش نابرابری و فقر شکست می‌خورند. علاوه بر این استدلال می‌کنند که تبعیض اقلیتی در بازار کار، عملکرد موثر بازار آزاد را متاثر می‌کند(منفی). این نظریه پردازان همچنین اضافه می‌کنند که ناهمگونی زیاد میان کارگران، بیانگر ناکارآمدی مدل بازار کار است. فیگارت و پاور<sup>۴</sup>(۲۰۰۲) و همچنین کان و بلاؤ<sup>۵</sup>(۲۰۰۰)، نشان می‌دهند که ویژگی‌های معین شناسایی شده در بازار کار، علت انحراف از قانون عمومی تعیین قیمت نیروی کار است.

مالحظه مهم، برتری جنسیتی و نژاد در قیمت نیروی کار است. هرست(۲۰۰۴)، اثبات می‌کند که اختلاف درآمد افراد، ناشی از تفاوت در عوامل اجتماعی چون جنسیت و نژاد است. دارلینگ<sup>۶</sup>(۲۰۰۲) و آلكایر<sup>۷</sup>(۲۰۰۷)، نیز نشان می‌دهند که تفاوت در سرمایه انسانی تا اندازه ای علت شکاف درآمدی است. برخی مفسران اجتماعی، مانند فیشر<sup>۸</sup>(۱۹۹۲)، نابرابری را تبیجه ساخته‌های عادی می‌دانند که توسط سیاست‌ها و نهادهای اجتماعی ایجاد و حمایت شده‌اند. علاوه بر این ویژگی‌های جمعیت شناختی معین، مانند: نژاد، جنسیت، ازکارافتادگی، ساختار و بُعد خانوار، محل سکونت و سن، عوامل مهمی هستند که می‌توانند خطر ابتلا به فقر را افزایش و یا کاهش دهند. بطورکلی نزخ فقر در میان خانواده‌های تک سرپرست، زنان، اقلیت‌ها و خانوارهای پرجمعیت بیشتر است.(Rank, 2004)

مارکس(۱۹۳۲)، نشان می‌دهد که رشد صنعتی سازی، آسیب‌پذیری اقتصادی نیروی کار را در نظام سرمایه داری، بطور معنی داری افزایش داده است. در این زمینه، عقاید استثماری و محرومیت اجتماعی دو مفهومی هستند که در کشورهای صنعتی برای توضیح علل اولیه فقر مورد استفاده قرار گرفته‌اند.(Bessie, 1995)

پس از استفاده مفهوم استثمار در انقلاب صنعتی، در چند دهه گذشته نظریه محرومیت اجتماعی جایگزین استثمار گردیده و به عنوان علت اصلی فقر در کشورهای صنعتی مطرح گردید.

بسی(۱۹۹۵)، نشان می‌دهد که تجربه و تکرار استثمار، متقابلاً با محرومیت اجتماعی، به افزایش فقر می‌انجامد. به حال بسی نشان می‌دهد که تجربه محرومیت اجتماعی ممکن است استثمار کارگران در بازار کار را تقویت کند.

مارکس مفهوم استثمار را برای توضیح علت اصلی فقر کارگران در انقلاب صنعتی استفاده می‌کند; (Gusky, 2001; Hurst, 2004)

انقلاب صنعتی توسط کارل مارکس و از طریق اصطلاح استثمار کارگران توضیح داده شده است. در طی انقلاب صنعتی، تقاضای زیادی برای نیروی کار فقرا وجود داشت. به عقیده مارکس سرمایه داران عوامل تولید را مال خود می‌دانستند، در حالیکه کارگران نیروی انسانی خود را به سرمایه داران اجاره می‌دادند. او تاکید می‌کند که وضعیت فقر کارگران، ناشی از استثمار آن‌ها از سوی سرمایه دارن است. مارکس معتقد است که اگرچه کارگران هسته اصلی تولید هر صنعتی را شکل می‌دهند، اما بسیار کم<sup>۹</sup> و یا اصلأ) پاداش دریافت می‌کنند. مارکس معتقد است، سود سرمایه داران مشتق از سودهای مازاد<sup>۱۰</sup> تولید کارگران و مقدار سود سرمایه داران به نسبت تولیدات مازاد ایجاد شده توسط کارگران است(Gusky, 2001; Hurst, 2004). به عقیده او سرمایه داران ثروت

1 Marx

2 Hurst & Gruskey

3 Figart & Power

4 Kahn & Blau

5 Alkire

6 Fischer

7 Accumulated Surplus

### ۳- نتیجه گیری

به طور کلی با توجه به مطالب ذکر شده می توان گفت، نظریه فردگرایی ریشه در ارزش‌های آمریکائی و باور نظام بازار آزاد دارد و افراد را مسئول فقر خود می‌دانند. عوامل محیطی و فرهنگی نیز بازگوکننده تأثیر محیط سکونت افراد در موفقیت یا فقر است. براساس این نظریه، فقر نتیجه‌ی بی‌لیاقتی فردی نیست، بلکه حاصل فضای اجتماعی و فرهنگی بزرگتری است که کودکان فقیر در آن اجتماعی می‌شوند. ساختارهای اقتصادی و اجتماعی نیز از جمله عوامل توضیح‌دهنده فقر به شمار می‌روند. در زمینه عوامل ساختاری این استدلال وجود دارد که سرمایه‌داری شرایطی را ایجاد می‌کند که به افزایش فقر می‌انجامد.

### منابع

۱. گیدنر، آنتونی. (۱۳۸۳). چکیده آثار آنتونی گیدنر. ترجمه: حسن چاوشیان. تهران. نشر ققنوس.
۲. نش، کیت. (۱۳۸۴). جامعه‌شناسی سیاسی معاصر، جهانی شدن، سیاست، قدرت. ترجمه: محمد تقی دلفروز. تهران. انتشارات کویر.
3. Alkire, S. (2007). Choosing dimensions: The capability approach and multidimensional poverty. CPRC Working Paper, 88, 1-25.
4. Atkinson, A. & Hills, J. (1998). Exclusion, employment and opportunity. Retrieved from [http://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract\\_id=1158895](http://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=1158895).
5. Beegley, L. (2000). The Structure of social stratification in the United States. New York, NY: Pearson.

<sup>1</sup> Dehumanization

<sup>2</sup> Calhoun et al

و مازاد بیشتری را از طریق استثمار کارگران یا نالنسانی<sup>۱</sup> شدن (از خود بیگانگی) آن‌ها انبیاشت می‌کنند. مارکس (۱۹۳۲)، نالنسانی شدن کارگران را از طریق مفاهیمی چون "کارگر به سطح یک کالا نزول می‌کند" و یا اینکه "بدبختی کارگر با قدرت و اندازه تولید او نسبت معکوس دارد" توضیح می‌دهد (همانطور که کالهون و دیگران<sup>۲</sup> (۲۰۰۲)، اشاره کرده‌اند).

مارکس معتقد است، سرمایه‌داری ارزش کارگر را تا حدی یک کالا پایین می‌آورد. هر چقدر کالایی که کارگر تولید می‌کند عظیم‌تر باشد، میزان از خود بیگانگی نسبت به کالای تولید شده نیز بیشتر می‌شود. کارگری که تولید کننده جزئی کوچک از کالاست نسبت به کل کالا و محصول نهایی احساس وابستگی نمی‌کند. در گذشته، فرد از ابتدا تا انتهای تولید حضور داشت و محصول نهایی را متعلق به خود می‌دانست، ولی در نظام سرمایه‌داری وقتی کالا عینیت می‌یابد دیگر از دست کارگر خارج می‌شود. عینیت یافتنگی به عنوان یکی از ابعاد از خود بیگانگی است. کارگر هر چقدر بیشتر کار می‌کند ارزش کارش پایین تر می‌آید. در واقع انسان به تدریج از وجود نوعی خود بیگانه می‌شود و خلاصیت و اندیشه اش را از دست می‌دهد. انسان‌ها از نظر مارکس با کار به شناخت از طبیعت می‌رسند که نظام سرمایه‌داری این شناخت را مخدوش کرده است. این نظام فاصله ابزار تولید از کارگر را بیشتر می‌کند و منجر به از خود بیگانگی بیشتر می‌شود.

به عقیده مارکس کیفیت زندگی کارگران فقیر به علت استثمار سرمایه داران یا از خود بیگانگی کارگران است. او بر چهار بعد اصلی استثمار یا از خود بیگانگی تأکید می‌کند. یک کارگر: از تولید، از خود، از خوی انسانی و از فرآیندهای تولید، بیگانه می‌شود.

مارکس تأکید می‌کند که نیروی انسانی کارگران متفاوت از آن هاست، زیرا بخشی از طبیعت آن‌ها نیست. او معتقد است که همواره میان طبقه سوداگر (سرمایه داران) و طبقه کارگر (کارگران) در جامعه تنازع پایدار وجود دارد. (Hurst, 2004)

در دهه‌های گذشته، توسعه تکنولوژیک انقلاب صنعتی باعث شده تا کارگران استثمار را به جای محرومیت اجتماعی تجربه کنند. انقلاب تکنولوژیکی بر داشش به عنوان رکن اشتغال تأکید بیشتری می‌کند. (Hurst, 2004; Bessie, 1995)

به عقیده بسیاری، مفهوم محرومیت اجتماعی، بیگانگی گروه‌های معین در یک جامعه است. در حالیکه اکثریت مردم از فرستادهای اجتماعی، سیاسی و اقتصادی قابل توجه برخوردارند. در حوزه حقوق اشتغال، مردم وقتو بیکار می‌شوند، محروم می‌گردند. این نوع محرومیت (اقتصادی) وابسته به فقر است. برای مثال، بیکاری زمانی اتفاق می‌افتد که شخص از بازار کار محروم شده است. وقتی شخص از بازار کار محروم می‌شود، از دستیابی به درآمد خوب و منظم محروم می‌گردد. در همین حالت وقتی شخص از دسترسی‌های برابر به دارایی یا اعتبار یا پایگاه طبقه‌ای یا آموزش یا استانداردهای زندگی یا اشتغال منع می‌شود، وضعیت او ضعیف‌تر شده و به سمت فقر سوق می‌یابد. از سوی دیگر تجربه بیکاری نیز می‌تواند به از دست دادن طبقه اجتماعی فرد بینجامد. (Bessie, 1995)

6. Bessis, S. (1995). From social exclusion to social cohesion: Towards a policy agenda. Retrieved from [www.unesco.org/most/besseng.htm](http://www.unesco.org/most/besseng.htm).
7. Blau, F. & Kahn, M. (2000). Gender differences in pay. *The Journal of Economic Perspectives*, 14 (4), 75-99.
8. Calhoun, C., Gerteis, J., Moody, J., Pfaff, S., Schmidt, K. & Virk, I. (2002). *Classical Sociological Theory*. Oxford, England: Blackwell Publishing Ltd. 140.
9. Calhoun, C., Gerteis, J., Moody, J., Pfaff, S., Schmidt, K. & Virk, I. (2002). *Contemporary Sociological Theory*. Oxford, England: Blackwell Publishing.
10. Darling, R. (2002). Partnership models in human services: Sociological foundations and practices. New York, NY: Kluwer Academic/ Plenum Publisher.
11. Davis, K. & Moore, W. (1945). Some principle of stratification. *American Sociological Review*, 10 (2), 242-249.
12. Duncan, G. & Brooks-Gunn, J. (1997). The effect of poverty on children. *Children and Poverty*, 7 (2.), 55-71.
13. Figart, M. & Power, M. (2002). Living wages, equal wage: Gender and labor market policies in the United States: New York, NY: Routledge.
14. Fisher, G. (1992). The development of the Orshansky's poverty thresholds and their subsequent history as the official poverty measure. Retrieved from [www.census.gov/hhes/www/povmeas/papers/orshansky.html](http://www.census.gov/hhes/www/povmeas/papers/orshansky.html).
15. Fronczek, P. (2005). Income, earning, and poverty. Retrieved from <http://www.census.gov/prod/2005pubs/acs-01.pdf>.
16. Gans, H. (1972). Positive functions of poverty. *American Journal of Sociology*, 78, 275-289.
17. Gans, H. (1995). *The war against the poor*. New York, NY: Basic Book.
18. Gans, R. (1971). The uses of poverty: The poor pay all. Retrieved from <http://www.sociology.org.uk/as4p3.pdf>.
19. Gorman, W. (1980). A Possible procedure for analyzing quality differentials in the egg-market. *Review of Economic Studies*, 47, 843-856.
20. Gusky, B.D. (2001). *Social stratification: Race, class and gender*. Boulder, Colorado: Westview Press.
21. Hurst, C. (2004). *Social inequality: Forms, causes and consequences*. New York, NY: Person Education Inc.
22. James, C. (2006). The place of Lester Ward among sociological classical. *Journal of Classical Sociology*. 6 (1), 5-21.
23. Jansson, B. (2001). *The reluctant welfare state*. Belmont, CA: Wadsworth/Brook Coles.
24. Jordan, B. (1996). *A theory of poverty and social exclusion*. Cambridge, MA:Polity Press.
25. Kaufman P., Alt M., & Chapman C. (2000). Dropout rates in the United States. Retrieved from <http://nces.ed.gov/pubs2002/2002114.pdf>.
26. Kotler, P., Roberto, N., & Leisner, T. (2006). Alleviating poverty: A macro/micro marketing perspective, *Journal of acromarketing*, 26 (3), 233-238.
27. Kuhn, L. & Gundersen, C. (1997). The food stamp program, welfare reform, and the aggregate economy (1997). *American Journal of Agricultural Economics*, 79 (5), 595-1599.
28. Laderchi, C., Saith, R. & Stewart, F. (2003). Does it matter that we do not agree on the definition of poverty: A comparison of four approaches. *Oxford Development Studies*, 31 (3), 233-274.
29. Lewis, O. (1966). The culture of poverty. *Society*, 1 (1), 17-19.
30. LIS (2006). LIS: Introduction. Retrieved from <http://www.lisproject.org/introduction/history.htm>.
31. Maas, I. & Wiepking, P. (2004). Gender difference in poverty: Cross national research. *Luxemburg Income Study Working Paper*, 389. 672-682.
32. Mandell, B. & Schram, B. (2003). *An Introduction to human services: Politic and practice*. New York, NY: Pearson Education Inc.
33. Marx, K. (1932) The Economic and philosophical of manuscripts. Retrieved from <http://www.wehavephotoshop.com/PHILOSOPHY%20NOW/PHILOSOPHY/Marx/Karl.Economical.And.Philosopical.Manuscripts.pdf>.
34. McIntyre, L. (2002). *The practical skeptic: Core concepts in sociology*. Mountain View, CA: Mayfield Publishing Co. 145.

35. Merton, R. K. (1957). Social theory and social structure. New York, NY: Free Press.
36. Murray, C. A. (1994). Losing ground: American social policy 1950-1980 (10th Anniversary Ed.). New York, NY: Basic Books.
37. Paugam, S. (1996). Poverty and social disqualification: A comparative analysis of cumulative social disadvantaged in Europe. *Journal of European Social Policy*, 6 (4), 287-303.
38. Rank, M. (2001). The effect of poverty on America's families: Assessing our research knowledge. *Journal of Family Issues*, 22 (7), 882-903.
39. Rank, M. (2004). One nation underprivileged: Why American poverty affects us all. New York, NY: Oxford Press.
40. Rank, M. (2005). One nation underprivileged: Why American poverty affects us all. Retrieved from [www.findrticles.com/p/articles/mi\\_m0CYZ/is\\_1\\_33/ai\\_nl641856](http://www.findrticles.com/p/articles/mi_m0CYZ/is_1_33/ai_nl641856).
41. Rankin B. & Quane, J. (2000). Neighborhood poverty and social isolation of inner city African America families. *Social Forces*, 79 (1), 139-164.
42. Ravallion, M. (1998). Poverty line in theory and practice. Washington D.C.: World Bank.
43. Saith, R. (2001). Capabilities: The concept and its operation. Retrieved from <http://www3.qeh.ox.ac.uk/pdf/qehwp/qehwps66.pdf>.